

## AERO

# UN GROSSISTE EUROPÉEN À DEUX PAS DE CHEZ VOUS

Avec 18 ans d'expérience et déjà plus de 52.000 véhicules vendus, Aero est devenue au fil des ans une centrale d'achat incontournable dans le secteur de l'automobile d'occasion récente. Avec près de 95% de son activité dédiée à la vente aux professionnels, Aero permet également aux particuliers de profiter des tarifs d'un grossiste de l'automobile. Afin de maîtriser les coûts et proposer ainsi les tarifs les plus attractifs, Aero intervient à toutes les étapes de la négociation, de la sélection minutieuse des véhicules jusqu'au rapatriement et à la mise en circulation. Ainsi, si vous recherchez un véhicule d'occasion fiable au meilleur rapport qualité prix, venez choisir votre futur auto parmi le stock de plus de 500 véhicules multimarques disponibles chez Aero.



Ada et Olivier Amengual un couple soudé à la tête d'Aero.



**AERO LUXEMBOURG**  
RUE DE BETTEMBOURG ZONE COMMERCIALE LE 2000  
L-3378 LIVANGE

TÉL. (00352) 52.51.07 - WWW.AERO-SA.COM

### La provenance des véhicules.

Lorsqu'on l'interroge sur la provenance des véhicules Ada Amengual (Co-proprétaire et responsable des achats) nous répond : "Les offres sont nombreuses et variées, elles proviennent directement des constructeurs et importateurs des marques. Mon équipe sillonne l'Europe entière pour trouver la meilleure marchandise. La difficulté de notre travail consiste à conserver une visibilité maximale sur cette offre en temps réel, afin de faire profiter nos clients des meilleures opportunités."

### Le secret des tarifs et de la qualité Aero

Le traitement de volumes importants permet à Aero d'optimiser les négociations, le traitement des lots et ainsi de maîtriser les coûts. De la négociation à l'expertise, Aero gère absolument tout le processus d'achat pour éviter les intermédiaires susceptibles de nuire à la fiabilité des approvisionnements. "Fournir à nos clients et partenaires des véhicules

ainsi qu'un service irréprochable est une priorité!" ajoute Olivier Amengual (fondateur et responsable commercial d'Aero). "Nous sommes garants de la qualité des véhicules que nos clients vont acquérir et les vendeurs restent à leur disposition même après la vente." Pour gérer les nombreux impondérables liés au transport, Aero a créé un service de logistique interne qui analyse et gère l'ensemble des données liées à cette étape cruciale de l'approvisionnement. Les véhicules sont ainsi livrés dans les délais prévus et dans les meilleures conditions, pour la plus grande satisfaction des clients.

### Le Luxembourg, mais aussi...

Présent au Luxembourg depuis 1997, Aero est également installé en Espagne depuis 2008 et s'est récemment implanté en Allemagne. Ce positionnement stratégique permet à la société de rayonner sur l'Europe entière, de consolider sa position et de profiter au mieux des opportunités du marché automobile de chacun de ces pays.

### Des projets pour le futur ?

Avec en point de mire 25% de croissance prévue pour l'année 2014 et la construction à Luxembourg d'un futur espace de vente, Aero déborde d'idées pour l'avenir avec à la clé de nombreux emplois créés sur le bassin local. Le but de ce nouveau bâtiment luxembourgeois : diversifier l'offre. En Espagne l'acquisition de locaux voisins accompagne l'extension de la société. Ne doutons pas qu'Aero, avec à sa tête un duo hors du commun nous réserve encore de nombreuses surprises. Mais Ada et Olivier Amengual tiennent à conclure sur ces mots : "c'est en pérennisant la satisfaction de nos clients que nous pourrions avancer, garantir les meilleurs produits au meilleur prix reste notre premier principe."